

## Smjernice za studente i doktorande za opisivanje svoje poslovne ideje

Ove smjernice će Vam pomoći da korak po korak opišete svoju poslovnu ideju. Taj opis poslovne ideje Vam je potreban da biste se prijavili u skladu s članom 21 stav 6. Zakona o prebivalištu u Uredu za strance. Čak i ako niste u obavezi pisanja kompletnog poslovnog plana, Uredu za strance morate jasno i razumljivo objasniti način na koji će Vaša poslovna ideja biti uspješna, kao i da planiranim samozapošljavanjem nećete ugroziti svoje studije ili izradu doktorata.

Kako bi Uredu za strance bilo jasno da ne ugrožavate svoje studije ili izradu doktorata, kao samozaposleni ne smijete raditi više od 15 sati sedmično i ne smijete raditi tokom predavanja i seminara! Savjet: napišite da ćete kao samozaposleni raditi najviše 15 sati sedmično i da ćete poslovne aktivnosti obavljati van vremena za učenje! To može biti uveče nakon predavanja i seminara ili vikendom! Najbolje je da to opišete u dodatnom poglavlju!

**Pažnja:** Ovo važi i za doktorande. Objasnite da kao samozaposleni nećete raditi tokom svog radnog vremena na univerzitetu ili tokom tečajeva koje vodite, ako ih ima.

Smjernice za opisivanje vaše poslovne ideje podijelili smo u različita poglavlja. Pratite poglavlja "korak po korak" i opisat ćete svoju poslovnu ideju. Na početku svakog poglavlja ukratko smo saželi ono što bi trebalo opisati ili objasniti. Zatim ćemo Vam postaviti pitanja o Vama ili Vašoj poslovnoj ideji. Odgovorite na njih i tako ćete adekvatno opisati svoju poslovnu ideju.

Ne morate odgovoriti na sva pitanja, zato što neka pitanja možda nisu prikladna za Vašu poslovnu ideju. Pitanja koja Vam mogu biti od pomoći ali ne zahtijevaju odgovor, napisana su *sivim slovima*.

**Važno:** Čak i ako ste odgovorili na sva pitanja i sigurni ste da ste dobro opisali svoju poslovnu ideju, Ured za strance može odbiti Vaš zahtjev. Ne možemo Vam dati garanciju. Ako Ured za strance odbije Vaš zahtjev, pošaljite nam e-mail i pokušat ćemo Vam pružiti dodatnu pomoć.

## Sažetak

Sažetak se nalazi na početku vašeg opisa. U sažetku kratko, sažeto i precizno opišite sebe i najvažnije tačke Vaše poslovne ideje. Taj kratak opis bi trebao izazvati interesovanje za Vas i Vašu poslovnu ideju. Sažetak napišite nakon što obradite sva druga poglavlja. Sažetak ne bi trebao biti duži od jedne stranice.

- ➔ Ko sam ja i šta želim da radim?
- ➔ Sažetak treba biti toliki da se može pročitati i razumjeti za najviše pet minuta!

Vaše ime, datum rođenja, bračni status, zemlja porijekla, kvalifikacije

Ukratko opišite svoju poslovnu ideju i koristi koje će donijeti klijentima

- Koja je moja poslovna ideja/moj proizvod/moja usluga?
- Koja je korist od mog proizvoda/moje usluge za moje klijente?
- Šta je posebno u vezi moje ideje/mog proizvoda/moje usluge (npr. prostor na tržištu, novi trend, ušteda vremena za klijenta)?

Ciljna grupa/tržište

- Ko su moji klijenti (npr. godine, pol)?
- Koliki je moj tržišni potencijal? Postoje li aktuelni trendovi?

Vrsta samozaposlenja

- Komercijalno ili honorarno/freelance samozaposlenje
- Sami ili u timu

Lokacija

- Gdje obavljam poslovne aktivnosti?

Radno vrijeme

- Koliko sati sedmično želim da radim kao samozaposleni?
- Kojim danima želim raditi i u koje vrijeme?

## **Poglavlje 1: Moj profil**

Opišite šta Vas motiviše i koje kvalitete i vještine posjedujete. Više pojedinosti potražite u svom CV-u. Takođe treba da napomenete da li imate podršku porodice. Ako Vaše samozapošljavanje zahtijeva formalne kvalifikacije (npr. majstorski certifikat, završene studije), morate dokazati ekvivalentnost Vaših kvalifikacija stečenih izvan Njemačke.

- ➔ Šta je moja motivacija?
- ➔ Koje vještine/kvalifikacije imam?

Koja je moja motivacija za samozaposlenje tokom studiranja (npr. želio bih iskoristiti svoje znanje, želio bih zaraditi novac tokom studiranja, imam ideju koju bih želio realizirati)?

Koje vještine i kvalifikacije imam (npr. znanje sa studija, školska iskustva, hobi, poznavanje jezika, rad u svojstvu samozaposlenog u zemlji porijekla)?

Koje poslovne vještine imam (npr. poznavanje rada na računaru)? Kakve veze imam sa samozapošljavanjem (npr. prethodno iskustvo iz zemlje porijekla, uzori u porodici, među poznanicima)?

## **Poglavlje 2: Moj proizvod / moja usluga**

Opišite svoju poslovnu ideju i planirane poslovne aktivnosti. Opišite šta nudite i po čemu se Vaša poslovna ideja razlikuje od drugih i da li je ta Vaša ideja nova.

- ➔ Šta uključuje moja ideja?
- ➔ Šta je posebno u vezi s mojom idejom?

Koji proizvod/uslugu nudim? Odakle mi ideja?

Šta je posebno u vezi s mojim proizvodom/mojom uslugom – koje prednosti nudi mojim klijentima?

Kako sam došao do te ideje?

Postoje li slični proizvodi/usluge? Ako postoje, kako se moj proizvod/moja usluga razlikuje od njih (npr. cijena, kvaliteta, savremenost, modernost, itd.)?

Kako ću spojiti svoj proizvod s klijentima (kanal prodaje)?

### **Poglavlje 3: Moji klijenti**

Opišite svoje klijente i kako ih namjeravate pridobiti.

→ Ko će kupiti moj proizvod/uslugu?

Ko su moji klijenti (npr. godine, prihodi, porijeklo, spol, stil života)?

Zašto bi moji klijenti želeli kupiti moj proizvod/uslugu?

Šta znam o svojim klijentima (npr. koliko često kupuju)?

### **Poglavlje 4: Moja lokacija**

Opišite gdje želite sprovesti radne aktivnosti kao samozaposleni i koje prednosti ta lokacija za ima Vas.

→ Gdje radim i zašto baš tamo?

Da li mi je potreban sopstveni poslovni prostor ili mogu da radim od kuće?

Da li mi je potreban sopstveni poslovni prostor? Ako je potreban, koja bi trebala biti lokacija mog poslovnog prostora (npr. u centru, na periferiji, u stambenom području, u industrijskom području, u poslovnom području, blizu restorana)?

Ako imam poslovni prostor: koje prednosti mi nudi lokacija tog poslovnog prostora?

Trebaju li mi vlastite skladišne prostorije? Ako su potrebne, gdje bi trebalo da se nalaze?

### **Poglavlje 5: Moja reklama**

Opišite kako se želite obratiti svojim klijentima.

→ Kako da reklamiram i prodajem svoje proizvode/usluge?

Kako moji kupci mogu saznati za moj proizvod/uslugu (npr. novine, poster, flajeri, internet, Facebook, Instagram)?

## **Poglavlje 6: Vrsta moje kompanije i radno vrijeme**

Opišite da li je Vaše samozaposlenje komercijalno ili honorarno/freelance, kao i da li želite započeti posao sami ili u timu. Ako ranije niste opisali kada planirate raditi, opišite to u ovom poglavlju.

- ➔ Koju vrstu samozaposlenja planiram?
- ➔ Da li želim osnovati kompaniju sam ili s timom?

Komercijalni ili honorarno/freelance?

Sam ili u timu?

Koju pravnu formu kompanije imam na umu (npr. samostalni preduzetnik, GbR (ortačko društvo), UG (preduzetničko društvo), GmbH (društvo sa ograničenom odgovornošću))?

Kada i koliko sati sedmično želim raditi?

## **Poglavlje 7: Moja cijena / Moj profit**

Opišite koju cijenu vaš proizvod ili usluga treba da ima, koji su troškovi povezani s proizvodom/uslugom i koliku zaradu očekujete.

- ➔ Koju cijenu treba da ima moj proizvod/moja usluga?
- ➔ Koliki su moji troškovi za proizvod/uslugu koju nudim?

Koju cijenu treba da ima moj proizvod/moja usluga?

Koji troškovi su neophodni?

- Koje investicije su apsolutno neophodne?
- Koji troškovi nastaju u pripremi (npr. za savjete, takse, naknade, administraciju, marketing)?
- Koji su troškovi mogućih investicija (npr. najam, mašine, namještaj, računar, alat)

Koji su troškovi proizvodnje mog proizvoda/kupovine proizvoda?

Koliki su mjesečni troškovi za moj ured/poslovni prostor/radionicu?

Koliku zaradu očekujem?